

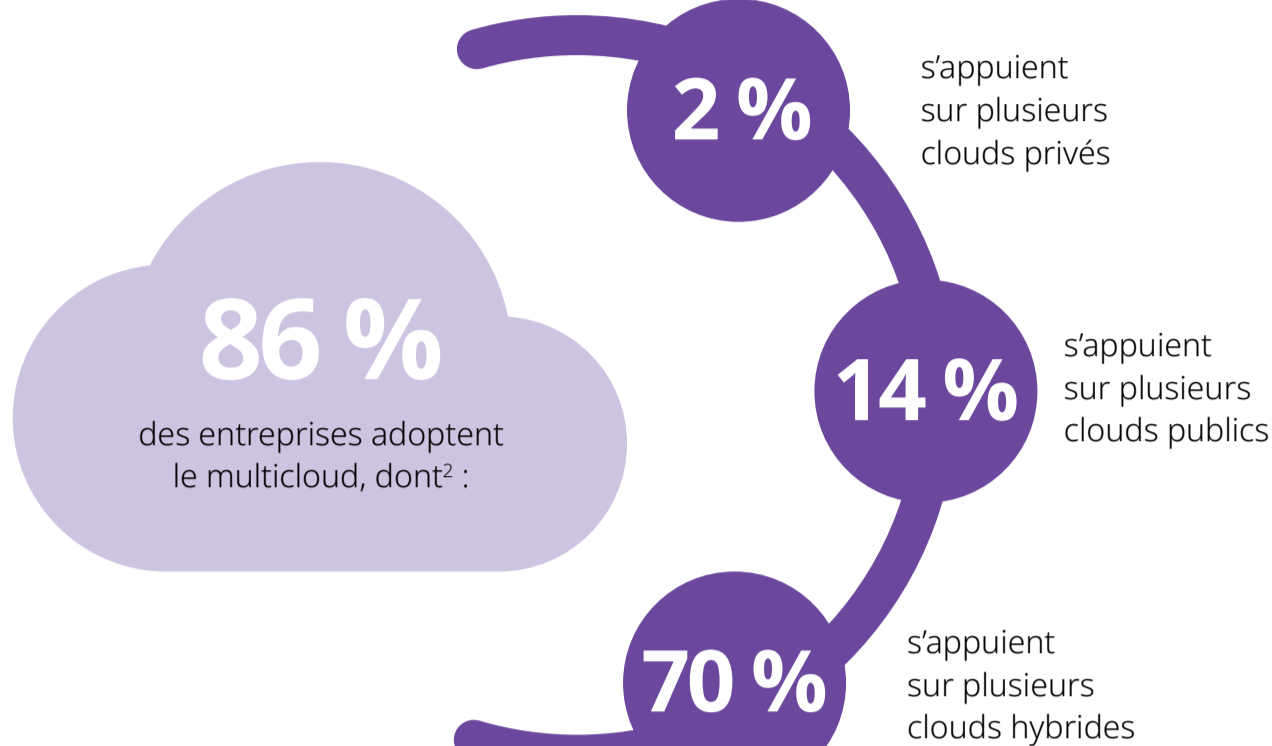
Le marché du cloud : ce que disent les analystes sur les choix des entreprises

Selon Gartner¹, d'ici 2028, l'informatique dans le cloud cessera d'être une technologie disruptive pour devenir un composant indispensable au maintien de la compétitivité des entreprises.

Au cours de la dernière décennie, la technologie cloud a révolutionné la façon dont les entreprises communiquent, collaborent et interagissent. Cependant, chaque organisation est unique, leurs besoins en matière de communication, de collaboration et de mise en réseau (essentiels pour renforcer leur résilience, améliorer leur efficacité et la continuité de leurs activités), diffèrent naturellement. Alors que les approches «standards» ne sont pas efficaces, des modèles de déploiement cloud flexibles, associés à des options de financement adaptées, deviennent nécessaires.

Les analystes du secteur confirment une croissance soutenue du marché du cloud, portée par des dynamiques d'adoption qui varient selon les environnements hybrides, privés, publics, multi-cloud et SaaS.

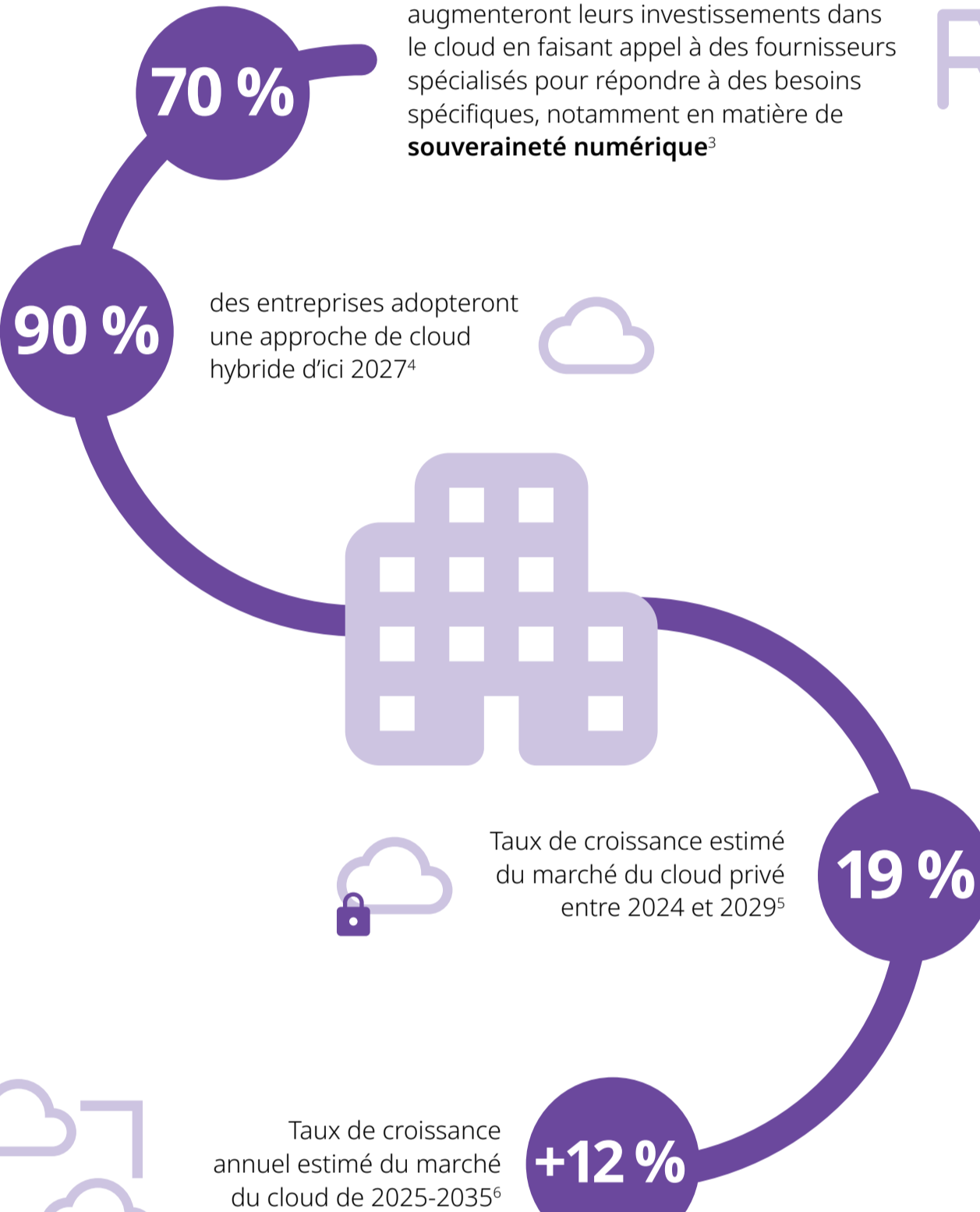
Tendances du marché cloud



Modèles de déploiement cloud.



D'ici 2026, 70 % des entreprises augmenteront leurs investissements dans le cloud en faisant appel à des fournisseurs spécialisés pour répondre à des besoins spécifiques, notamment en matière de **souveraineté numérique**³



Cloud hybride

Vous souhaitez valoriser votre infrastructure de communication existante tout en bénéficiant de services de collaboration modernes basés sur le cloud?⁷

Choisissez un modèle de déploiement cloud hybride.

Préservez vos investissements existants en conservant votre infrastructure de communication actuelle, tout en y intégrant des services de collaboration modernes sous forme d'abonnements (OPEX).

Cloud privé

Vous recherchez une infrastructure de communication sécurisée, pleinement conforme et offrant un contrôle intégral de vos données, ainsi que des services de collaboration?⁸

Choisissez un modèle de cloud privé (sur site).

Hébergez votre système de communication sur site ou dans l'emplacement de votre choix (CAPEX), et complétez-le avec une licence de services de collaboration en mode abonnement (OPEX).

Cloud public

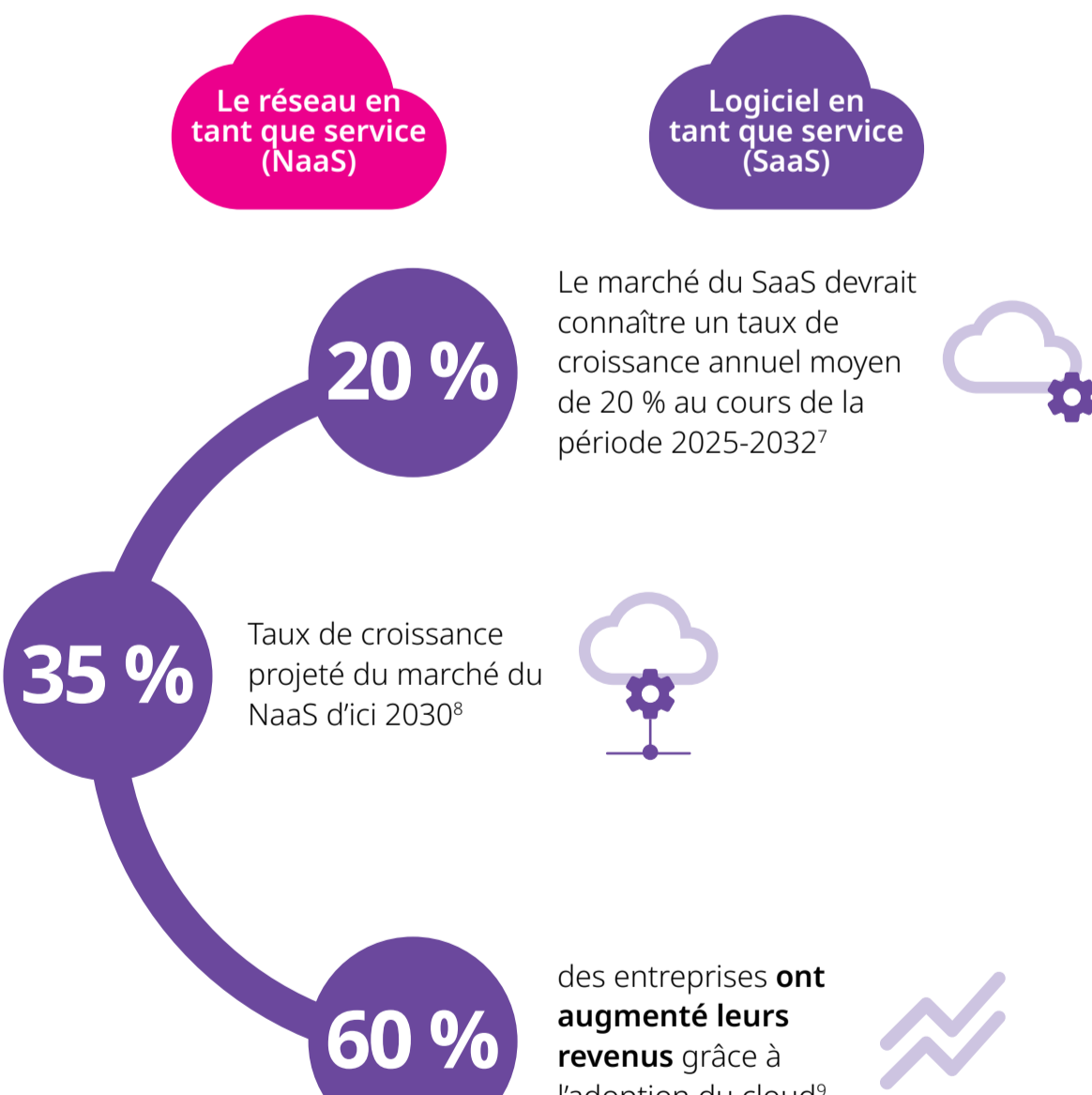
Vous envisagez de migrer vers une solution cloud tout-en-un pour votre téléphonie, vos services de collaboration et la gestion de votre trafic?⁹

Choisissez un modèle de cloud public.

Transformez vos coûts initiaux en un modèle de financement par abonnement. Bénéficiez de services de communication et de collaboration entièrement hébergés dans le cloud, tandis que le trafic est géré par un partenaire ALE en mode OPEX.

*Rainbow® d'Alcatel-Lucent Enterprise est la plateforme de communication et de collaboration dans le cloud, disponible sur abonnement, qui fournit une messagerie instantanée, des appels vocaux et vidéo, le partage de fichiers et d'écran, des appels de groupe, etc., afin d'améliorer la communication professionnelle et le travail d'équipe.

Modèles de déploiement de logiciels en tant que services



Vous prévoyez de déployer ou de moderniser votre réseau et vous souhaitez de la flexibilité dans les options de financement ?

Choisissez une solution de réseau autonome

avec des modèles commerciaux flexibles, y compris le NaaS (OPEX).

Vous souhaitez ajouter une solution de gestion de la relation client omnicanale ?

Choisissez la solution CCaaS* (OPEX) d'ALE

pour permettre à votre personnel CRM de gérer les interactions à travers une solution omnicanale (e-mail, chat en ligne, réseaux sociaux et téléphone).

*Contact Centre as a Service

Alors que Gartner prévoit que d'ici 2028, plus de 50 % des entreprises s'appuieront sur des plateformes cloud pour accélérer leurs initiatives stratégiques, ALE poursuit - comme elle le fait depuis plus de 100 ans - sa mission d'accompagner les organisations de toutes tailles et de tous secteurs dans le monde entier grâce à des solutions de communication, de collaboration et de mise en réseau sécurisées et adaptées à leurs besoins.

Nous offrons à chaque entreprise la liberté de choisir le modèle financier qui lui convient : CAPEX, OPEX ou paiement à l'usage, ainsi que le mode de déploiement le plus pertinent : cloud, hybride, privé ou public.

Pour trouver la meilleure solution pour vos plans d'évolution ou votre stratégie de transformation, scannez le QR code ou contactez-nous

Sources
1. Gartner
2. Forrester
3. Gartner
4. Gartner
5. GII

6. Market Research Future
7. Forrester Business Insights
8. IDC
9. N2W

© Copyright 2026 ALE International, ALE USA Inc. Tous droits réservés pour tous pays. Le nom et le logo d'Alcatel-Lucent sont des marques commerciales de Nokia utilisées sous licence par ALE. Pour consulter la liste des marques commerciales d'ALE, visitez notre site : www.al-enterprise.com/fr-fr/documentation-juridique/marques-copyright. DID2511901FR (6 février 2026)

