

8 novembre 2016

La soluzione Alcatel-Lucent Enterprise offre alle PMI funzionalità di UC&C di nuova generazione attraverso un modello Cloud ibrido semplificato

Con il lancio di OXO Connect, l'ultimo aggiornamento di OpenTouch Suite for SMB e le nuove soluzioni WLAN entry level, ALE adotta l'approccio "Make IT simple" per offrire al mercato delle PMI comunicazioni avanzate, UC&C e soluzioni affidabili per le reti IP

In breve:

- *OXO Connect fornisce un servizio Cloud ibrido avanzato per PMI*
- *I partner di canale possono trarre vantaggio dal nuovo modello di gestione delle licenze e dall'aggiornamento dello strumento di quotazione per rispondere al meglio alle esigenze dei clienti PMI*
- *Le nuove funzionalità includono assicurazione software, servizi cloud ready, per raggiungere una gamma più ampia di aziende e nuovi access point wireless economicamente vantaggiosi*

ALE, che opera sotto il brand [Alcatel-Lucent Enterprise](#), annuncia oggi una nuova generazione di soluzioni per le piccole e medie imprese (PMI), che forniscono accesso a servizi cloud avanzati. Queste nuove soluzioni semplificano l'IT delle PMI e dei partner di canale che lavorano con loro.

La più recente versione dell'offerta di comunicazione Alcatel-Lucent OpenTouch Suite for SMB, realizzata partendo dal nuovo e affidabile server di comunicazione Alcatel-Lucent **OXO Connect R2**, garantirà alle PMI la flessibilità richiesta dal moderno ambiente lavorativo. Il nuovo OXO Connect offre un sistema ibrido e assicura un investimento in servizi cloud voce, dati e Wi-Fi end-to-end di lunga durata

I partner di canale Alcatel-Lucent Enterprise potranno raggiungere una più ampia base di clienti grazie ad una capacità estesa fino a 300 utenti e i nuovi tool permetteranno ai Business Partner di gestire in sicurezza da remoto la rete dei clienti. L'introduzione di un nuovo programma di quotazione e di gestione di licenze è stato pensato per semplificare l'IT delle PMI, il semplice modello di licenze accompagnerà i clienti negli aggiornamenti e fornirà una garanzia di assicurazione software con tre anni di supporto.

“Con più di 850 mila soluzioni vendute e oltre 18 milioni di utenti, le soluzioni Alcatel-Lucent Enterprise per le PMI soddisfano le esigenze delle piccole e medie imprese”, ha commentato **Damien Delard, responsabile della SMB business unit di ALE**. “Questa nuova generazione di soluzioni offre funzionalità semplici, affidabili, robuste e interconnesse che dimostrano il nostro continuo impegno nell'evoluzione delle comunicazioni per le PMI. La nuova soluzione OXO Connect va incontro alle esigenze dei clienti e riduce i costi delle aziende”.

Le novità annunciate oggi introducono alcune funzionalità e caratteristiche molto importanti per le aziende e i partner di canale:

- **Modello di licenze unico per soluzioni di telefonia**, che consente ai partner di canale di gestire al meglio le configurazioni installate. Questo modello consente di proteggere gli investimenti garantendo ai clienti tutti gli aggiornamenti software per un periodo di tempo limitato, rendendo così vantaggiosa la migrazione verso nuove tecnologie;
- **Servizi Cloud su OXO Connect:**
 - **Alcatel-Lucent Rainbow UC cloud services** connette persone e sistemi, creando un ambiente di lavoro integrato, collaborativo, innovativo e basato sul cloud per gli utenti aziendali e i loro contatti professionali;
 - **Alcatel-Lucent Cloud Connect Agent** fornisce accesso remoto ai partner di canale, consentendo loro di gestire assistenza e servizi ai clienti finali;
- **Vantaggi per il mercato Hospitality** grazie all'estensione di capacità fino a 300 telefoni per ospiti e amministrazione. Inoltre, i nuovi telefoni analogici VTech rispondono meglio alle esigenze degli hotel a 2 o 3 stelle;
- Oggi è possibile implementare un WiFi di livello Enterprise, low cost, grazie alla nuova tecnologia wireless LAN **Alcatel-Lucent OmniAccess WLAN Access Point AP-1101** progettata appositamente per le PMI. L'access point AP-1101 si basa su tecnologia controller-less e offre funzionalità solitamente disponibili unicamente per aziende di grandi dimensioni, come auto-discovering, dynamic RF management, roaming, supporto di applicazioni VoWLAN e QoS in real-time.

###

ALE - CHE OPERA CON IL BRAND ALCATEL-LUCENT ENTERPRISE

La nostra società è uno dei principali fornitori a livello mondiale di soluzioni di comunicazione e servizi, anche in cloud, per imprese di qualsiasi dimensione. Con Headquarters a Parigi, siamo presenti in oltre 100 Paesi con più di 2.700 persone in tutto il mondo e vantiamo un'importante eredità innovativa e allo stesso tempo uno spiccato spirito imprenditoriale. Il nostro team di esperti di soluzioni e servizi professionali, insieme ad una rete di oltre 2.900 business partner, fornisce soluzioni di comunicazione, data networking e servizi in cloud a più di 830.000 clienti in tutto il mondo, personalizzandole e adattandole alle esigenze delle aziende locali. Permettendo così ai business partner e ai clienti finali di beneficiare di tangibili ritorni nel proprio business.

Per maggiori informazioni, visitare il sito <https://enterprise.alcatel-lucent.it>.

Puoi anche seguire le ultime novità internazionali sulla nostra [Sezione Notizie](#), [Blog](#), [Facebook](#), [LinkedIn](#) e [Twitter](#).

Contatti per la stampa

ALE ITALIA

Paola Pernigotti

paola.pernigotti@al-enterprise.com

T: +39 039 9404318

Elisabetta Caprotti

elisabetta.caprotti@al-enterprise.com

T: +39 039 9404304

EDELMAN PER ALE ITALIA

Ornella Fazio

ornella.fazio@edelman.com

T: +39 02 63116231

Stefano Licciardi

stefano.licciardi@edelman.com

T: +39 02 63116246