

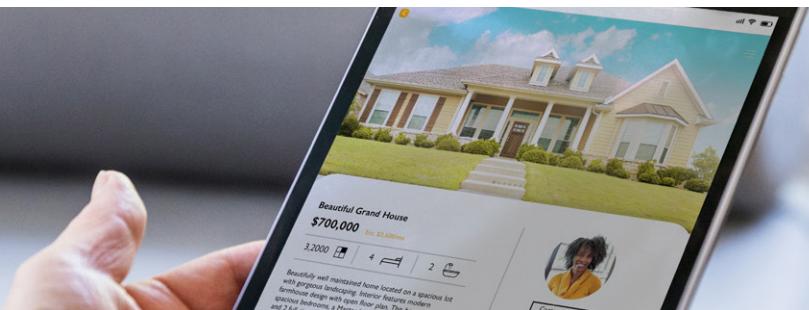


Otimize as interações entre sua Imobiliária e os clientes, com o Rainbow Hub

Centralize seus serviços e ferramentas de comunicação e mantenha-se em contato com os clientes.

As soluções em nuvem, como o Rainbow Hub, permitem que as agências imobiliárias ofereçam maior acessibilidade a seus clientes, garantam comunicações perfeitas e regulares e forneçam informações em tempo real sobre as propriedades disponíveis. Com o Rainbow Hub, as imobiliárias se beneficiam de uma plataforma de colaboração flexível, com uma separação clara entre a vida profissional e pessoal e facilidade de uso para sua equipe. Descubra como o Rainbow Hub pode enfrentar seus principais desafios:

- Maior acessibilidade e disponibilidade
- Estabelecer um vínculo forte com os clientes, separando a vida privada da vida profissional
- Passeios virtuais e novas práticas
- Fácil de usar para você e seus clientes



Maior acessibilidade e disponibilidade

- Estar conectado com seus clientes usando seu número comercial em seu PC, smartphone, telefone fixo ou tablet
- Responder rapidamente às dúvidas dos clientes com os arquivos e dados certos em mãos
- Oferecer um atendimento personalizado e ágil com o softphone e o serviço de mensagens da ALE
- Entrar em contato com parceiros rapidamente e iniciar o trabalho do contratado imediatamente, com as bolhas de chat que estão sempre disponíveis



Estabelecer um vínculo forte com os clientes, separando a vida privada da profissional

- Compartilhar documentação e informações pessoais com total confiança
- Manter interações frequentes para fidelizar o cliente
- Configurar alertas automatizados conectando seu banco de dados ao Rainbow Hub, para manter seus clientes informados sobre novas propriedades que correspondam às suas preferências
- Encontrar clientes em potencial que possam conversar com corretores e ter acesso a todas as informações necessárias sobre as propriedades de seu interesse
- Compartilhar apenas seu número comercial, e nunca ser incomodado em sua linha pessoal

Tour virtual e novas práticas

- Oferecer aos clientes a oportunidade de visitar propriedades remotamente, com uma experiência imersiva de alta qualidade
- Convidar até 120 participantes para reuniões virtuais, incluindo construtores, gerentes de projetos, corretores e outros
- Integrar suas ferramentas digitais e obter relatórios detalhados sobre as tendências do mercado imobiliário, para ajudar os corretores a avaliar o valor dos imóveis e propor ofertas competitivas e relevantes para os diferentes segmentos

Fácil de usar, para você e seus clientes

- Projeto para que você comece a trabalhar rapidamente
- Módulos integrados de autoaprendizagem para seus corretores

Você está pronto para descobrir o Rainbow Hub?

Entre em contato conosco para explorarmos as possibilidades juntos!

Para obter mais informações sobre o Rainbow™, da Alcatel-Lucent Enterprise, acesse openrainbow.com